

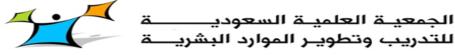
مكونات المبادرة

# مكونات المبادرة

- المقدمة
- الأهداف
- معايير الارتقاء
- جداول الارتقاء
- آلية تنفيذ المبادرة
- دورية تنفيذ الارتقاء
- المردود من تنفيذ المبادرة

إدارة الموارد البشرية قسم التدريب وقياس الأداء





#### المقدمة

تسعى مجد دائماً إلى الإرتقاء بالشركاء لقناعتها بأنهم هم الثروة الحقيقية لمجد واكتشاف جوانب الخير فيهم وهي كثيرة لتوظيفها في تحقيق رؤيتنا جميعاً.

وت<mark>ستند فلسفة م</mark>جد في التعامل مع الشركاء علي انهم شركاء فعليين، فعلى سبيل المثال تتوزع الأرباح في الشركة وفق اللأولويات التالية:

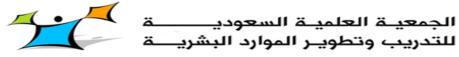
- ١. ضخ نسبة من الربح داخل الشركة
- ٢. توزيع الربح علي الشركاء الموظفين
  - ٣. توزيع الربح علي الشركاء المالكين

فنحن نتقدم بفلسفة جديدة في كيفية الارتقاء بالشريك ومن هذا المنطلق كانت هذه المبادرة ...

# الأهداف

- ١. رفع الاحتياجات التدريبية للشركاء.
- ٢. تطوير مفهوم التقييم في ظل الإطار القيمى للشركة
- ٣. بناء منظومة إرتقاء للشركاء تتسم بالعدالة والوضوح والبساطة





٤. عقد جلسات التغذية العكسية لتطوير الموظف والمدير

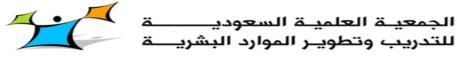
# معاييرالارتقاء

يتم الرتقاء على (5) معايير وهي :

- ١. الإنجاز والفاعلية
- ٢. القدرات الشخصية
- ٣. الصفات القيادية (للمدراء)
  - 4c .٤
  - ٥. الإلتزام والانضباط

وكل معيار من هذه المعايير له وزن نسبي قد يحدد هذا الوزن بناءاً على إستراتيجية الشركة والخطة الإستراتيجية لها في هذه المرحلة.



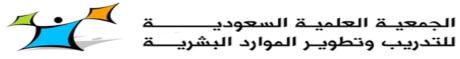


# جداول الارتقاء

يحتوي هذاالمشروع على مجموعة من الجداول:

- ♦ الجدول الأول: هو جدول الأوزان النسبية لكل مؤشر (جدول 1)
- ❖ الجدول الثاني: هو جدول إرشادي لرئيس كل قسم و هو تحليل كل مؤشر إلى مجموعة من الممارسات وإعطاء مقياس متدرج لكل ممارسة حتى تحدد درجة المؤشر (جدول 2).
- ♦ الجدول الثالث: هو جدول التفريغ الذي يتم فيه تفريغ الدرجات ( جدول 3)
  - ♦ الجدول الرابع: هو جدول حساب الإنجاز لكل شريك على حده من واقع مهاراته (KPI).
- الجدول السادس: جدول الأهمية النسبية و هو خاص بالمدير العام ويحدد فيه الأهمية النسبية لكل معيار من المعايير (جدول 6).
  - ♦ الجدول السابع: جدول الدرجة النهائية و هو خاص بالموارد البشرية (جدول 7).

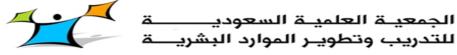




جدول 1 (جدول الأوزان النسبية)

إجمالي النسبة المؤية	الوزن النسبي	المعيار	المجال	٩
%100	%50 %15 %20 %15	<ul> <li>المهارة المهنية والدقة والاتقان</li> <li>سرعة الإنجاز</li> <li>الفاعلية</li> <li>الحماسة للعمل</li> </ul>	الانجاز والفاعلية	1
%100	%15 %10 %10 %15 %20 %20 %10	<ul> <li>القدرة على تطوير الذات</li> <li>الإيجابية</li> <li>الإبداع و الابتكار</li> <li>حب الترتيب و النظام</li> <li>ادارة الأولويات</li> <li>القدرة على تحمل المسؤلية</li> <li>والاعتراف بالخطأ</li> <li>المظهر العام</li> </ul>	القدرات الشخصية	2
%100	%25 %25 %25 %25 %25	<ul> <li>تفويض السلطة</li> <li>اتخاذ القرار</li> <li>القدرة على التخطيط</li> <li>القدرة على التحفيز</li> </ul>	الصفات القيادية (للمدراء)	3
%100	%40 %30 %30	<ul> <li>التعاون مع الغير</li> <li>تدريب الآخرين</li> <li>العلاقات مع الزملاء و الغير</li> </ul>	4C	4





%20 %20 %20 %20 %20 %20	<ul> <li>يقبل التوجيه من رؤساءه</li> <li>بسهولة ومرونة</li> <li>العلاقة مع المرؤوسين</li> <li>الانتظام في مواعيد العمل</li> <li>(من واقع البصمة)</li> <li>الالتزام باللوائح والنظم</li> <li>الولاء</li> </ul>	الالتزام و الانضباط	5
--	---	---------------------	---

ويتم تحليل كل معيار إلى مجموعة من المؤشرات ويتم وضع وزن نسبي لكل مؤشر على النحو السابق ويلاحظ أن العناصر الاساسية الخمس (الانجاز – القدرات الشخصية – الصفات الشخصية – السلوك و الانضباط) أخذت وزنا متساوياً ( 100%) في حين تباينت القيم الداخلية لمكونات كل عنصر و فقا لأهميتها النسبية .

جدول <u>2</u> (جدول إرشادي)

	قيمة ا	المؤشرات	المعيار
إلى	من	ر عرب ر المرابع المراب - المرابع الم	) <del></del> /
50	صفر	<ul> <li>يتم القياس بالنسبة لمؤشرات الأداء</li> </ul>	١. المهارة المهنية
4 8 12 15	صفر 5 9 13	<ul> <li>يتأخر دائما في إنجاز عمله في المدة المقررة أو المعقولة</li> <li>يتأخر أحيانا في إنجاز عمله في المدة المقررة أو المعقولة</li> <li>ينجز عمله في المدة المقررة أو المعقولة</li> <li>ينجز عمله في أقل وقت ممكن</li> </ul>	٢. سرعة الإنجاز



# 

	٣. الفاعلية	ينجز أعمالة ولكن لا تحقق الهدف منها ينجز أعمالة ويتحقق الهدف منها ينجز أعمالة بجودة عالية وتحقق الهدف منها	صفر 10 15	9 14 20
	٤ . الحماسة للعمل	ينتظر دائما المدخلات لتحقيق نتائج يحقق أعمالة المطلوبة منه دون أن يطلب منه يظهر القدرة علي العمل بشكل مستقل منتهيا حتى المهام الغير مألوفة	صفر 8 13	7 12 15
	۱. القدرة على تطوير الذات	لا يحاول تنمية مهاراته بالدراسة والإطلاع والسؤال للمدير والزملاء. يظهر أحيانا الاهتمام بالأساليب والأدوات والتقنيات الجديدة في مجال خبرته. يحلل أداءه ويتخذ إجراءات علي المدى القريب لتحسين أداءه في وظيفته الحالية.	صفر 7 11	6 10 15
القدرات الشخ	٢. الإيجابية	ينتظر توجيه المدير لانجاز الاعمال لانجاز الاعمال ودائم البحث عن المسببات يخشي مواجهه مشكلات العمل بمفردة ويطلب من الغير الماعة لحلها يأخذ المبادرة بإسمرار لتحقيق النتائج دون إنتظار المدخلات	صفر 4 8	3 7 10
يطية	٣. الإبداع و الابتكار	تقليدي لا يحاول ابتكار الأساليب التي تحسن أداءه . يحاول أحيانا ابتكار الأساليب التي تحسن أداءه . غير تقليدي يولد الخيارات والحلول عند مواجهة المشكلات أو التحديات	صفر 5 8	4 7 10
	٤. حب الترتيب و النظام	لا يهتم بالترتب و النظام في عمله . بهتم بالترتيب و النظام في بعض نواحي عمله . شديد التمسك بالترتيب و النظام في عمله .	صفر 8 13	7 12 15

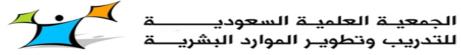




# 

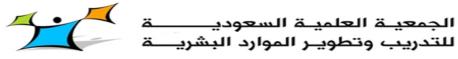
8 14 20	صفر 9 15	يمارس العمل دون ترتيب أولوياتة يمارس العمل أحيانا وفق أولويات مرتبة ينجز أعمالة بما يوافق ترتيب الاولويات .	٥. إدارة الأولويات	
8 14 20	صفر 9 15	لا يتحمل مسؤلية قراراتة ويجادل حتي لايعترف بالخطأ يتحمل مسؤلية قرارة ي العمل ولا يعترف بالخطأ لدية القدرة علي تحمل مسؤلية قراراتة والشجاعة الادبية للاعتراف بالخطأ	المسؤولية والاعتراف	
4 7 10	صفر 5 8	لا يهتم بمظهره العام يهتم بمظهره العام يهتم بمظهره العام في بعض الأحيان يهتم بمظهره العام دائماً بما يتفق بمركزه وطبيعة عمله وسنه	٧. المظهر العام	
20 30 40	صفر 21 31	لا يفضل التعاون مع الغير في إنجاز مهامه. يتعاون مع الغير في إنجاز مهامه. يتعاون مع الغير في إنجاز عملهم إذا طلب منه ذلك . يبادر بالتعاون مع الآخرين لإنجاز الأعمال بطريقة أفضل.	١. التعاون مع الغير	
14 24 30	صفر 15 25	لا يميل غلى تزويد الآخرين بالمعلومات التي تفيدهم . يمد الآخرين أحيانا بالمعلومات التي تنمي خبرتهم . يمد الآخرين دائما بالمعلومات التي تنمي خبرتهم .	٢. تدريب الأخرين	4c
15 23 30	صفر 16 24	يتعامل مع الزملاء بجفاء. يتعامل مع بعض الزملاء بمودة و ألفة . يتعامل مع الجميع بمودة و ألفة (يتمتع بقبول لدى معظم الزملاء).	م الخدر	
9 14 20	صفر 10 15	يقبل التوجيه من رؤساءه على مضره . يقبل التوجيه من رئيسه المباشر فقط . يقبل التوجيه بسهوله من كل الرؤساء .	رؤساءه بسهولة	الإلتزام و





صفر 9 13 10 15 14	<ul> <li>يتعامل دائما بتعالي و عدم اكتراس.</li> <li>ل يتعامل أحيانا بمودة و تواضع و احترام.</li> <li>يتعامل دائما بمودة و ألفة و احترام.</li> </ul>
صفر 9 10 15 16 20	<ul> <li>٣. الانتظام في مواعيد</li> <li>• نسبة التأخير أقل من ساعة شهريا والغياب أكثر من يوم شهريا.</li> <li>• نسبة التأخير أقل من ساعة شهريا والغياب أقل من يوم شهريا.</li> <li>• لا يوجد نسبة تأخير والغياب أقل من نصف يوم شهريا.</li> </ul>
صفر 9 15 10 20 16	<ul> <li>٤. الالتزام باللوائح</li> <li>و للتزم بالنظم واللوائح .</li> <li>هو قدوة في الالتزام بالنظم واللوائح</li> </ul>
صفر 9 14 10 20 15	تبني ضعيف لرؤية الشركة تتمثل في نقل الشائعات والتزام حرفي بساعات العمل .     تساوي عندة مصلحتة ومصلة الشركة على السواء يتبني رؤية الشركة ويعمل على وأد الشائعات وردها لأصحاب القرار فيها ويشيع جو من الإيجابية والتشارك.





جدول 3 جدول (مرفق ملف إكسيل) (مرفق ملف إكسيل)

لماذا ؟؟ (إختياري للمدير)	ع القيم	مجمو خ	المعيار	
إجباري للموظف	القيمة المعطاه	الحد الأقصى		
	-	50	١ . المهارة المهنية	
	-	15	٢. سرعة الإنجاز	الانجاز والفاعلية
	-	20	٣. الفاعلية	الانجار والعاعلية
	-	20	٤. الحماس للعمل	
	0	100	وع	المجم
	-	15	١. القدرة على تطوير الذات	
	-	10	٢. الايجابية	
	-	10	٣. الإبداع والابتكار	
	-	15	٤. حب الترتيب والنظام	القدر ات الشخصية
	-	20	٥. إدارة الأولويات	استحسن
	-	20	<ul><li>٦. القدرة علي تحمل المسئولية والاعتراف بالخطأ</li></ul>	
	-	10	٧. المظهر العام	
	0	100	وع	المجم
	- - -	40 30 30	<ol> <li>التعاون مع الغير</li> <li>تدريب الآخرين</li> <li>التعامل مع الزملاء والغير</li> </ol>	4C





### الجمعيــة العلميــة السعوديـــــــة للتدريب وتطويــر الموارد البشريــــة

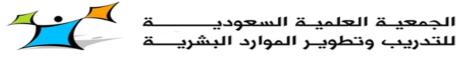
Saudi Scientific Society for Training and Human Resources Development

0	100	وع	المجم
-	25	١. تفويض السلطة	
-	25	٢. اتخاذ القرار	الصفيات
-	25	٣. القدرة علي التخطيط	القيادية للمدر اء
-	25	٤. القدرة علي التحفيز	·
0	100	وع	المجم
<u>-</u>	100 20	وع ١. يقبل التوجيه من رؤساءه بسهوله ومرونة	المجم
- -	•	١. يقبل التوجيه من رؤساءه	,
- - -	20	<ol> <li>يقبل التوجيه من رؤساءه بسهوله ومرونة</li> </ol>	المجم الإلتزام و الانضباط
- - -	20 20	<ol> <li>يقبل التوجيه من رؤساءه بسهوله ومرونة</li> <li>العلاقة مع المرؤسين</li> </ol>	الإلتزام

# جدول 4 جدول (مرفق ملف إكسيل)

الدرجة	القيمة المستحقة	الوزن النسبي	المهام KPI	م
%15.00	75	%20	مهمة 1	1
%8.50	85	%10	مهمة 2	2
%4.25	85	%5	مهمة 3	3
%16.25	65	%25	مهمة 4	4
%21.00	70	%30	مهمة 5	5
%9.00	90	%10	مهمة 6	6
%74.00		%100	إجمالي النسب	





جدول 5 جدول الأهمية النسبية) (مرفق ملف إكسيل)

درجة الأهمية النسبية % (1)	عناصر التقويم الرئيسة	م
%5 <mark>0</mark>	الإنجاز والفاعلية	1
%25	القدرات الشخصية	2
%10	الصفات القيادية للمدراء	3
%5	4c	4
%10	الإلتزام و الانضباط	5
%100	إجمالي النسب	

(١) يتم تحديد درجة الأهمية النسبية للعناصر وفقا للخطة الإستر اتيجية كل عام .

(٢) يتم إعطاء النتيجة المستحقة استرشادا من جدول 1 (جدول إرشادي)

# جدول 6 (جدول الدرجة النهائية) (مرفق ملف إكسيل)

الدرجة (3)	القيمة المستحقة (2)	الأهمية النسبية (1)	عناصر التقويم الرئيسة	م
%0	%0	%50	الإنجاز والفاعلية	1





#### الجمعيــة العلميــة السعوديـــــــة للتدريب وتطويــر الموارد البشريــــة

Saudi Scientific Society for Training and Human Resources Development

%0	%0	%25	2 القدرات الشخصية
%0	%0	%10	3 الصفات القيادية للمدراء
%0	%0	%5	4c 4
%0	%0	%10	5 الإلتزام و الانضباط
<b>%</b> 0		%100	الدرجة الكلية

(١) الأهمية النسبية للعنصر من جدول 5 (جدول الأهمية النسبية).

(٢) القيمة المستحقة للعنصر من جدول 3 (جدول التفريغ).

(٣) الدرجة = الأهمية النسبية × القيمة المستحقة للعنصر .

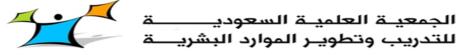
# آلية تنفيذ الارتقاء ورفع الاحتياج

#### أولاً: الضوابط العامة:

- القسم هو الذي يضع معايير حساب إنجاز الشريك من واقع الـ KPI لكل شريك.
- وضع وزن نسبي لكل مؤشر في الإنجاز كما هو موضح بجدول 1 (جدول الأوزان النسبية).
  - الـ KPI هي المرجع في تحديد نسبة الإنجاز حتى نضمن أعلى درجة من العدالة.

# ♦ ثانياً: ضوابط للمدراء أثناء اجراء عملية الارتقاء ورفع الاحتياج





إن عملية الارتقاء بجميع أنواعها تهدف في المقام الأول إلى تطوير الأداء وليس اكتشاف الأخطاء كما يعتقد البعض وهذا يعنى أن عملية التطوير التي سوف تقوم بها الشركة بناء على هذه العملية يكون الموظف هو المستفيد الأول منها بصفه شخصية ثم بعد ذلك يستفيد العمل لذا نرجوا وأنت تقوم بملء بيانات التقييم أن تكون حريصا على المصداقية والأمانة في الكلمة وكن على يقين أنك وأنت تقوم بملء البيانات فإنك تحدد ملامح تطوير موظفك وشركتك.

#### # أخطاء شائعة يجب على من يضع درجات ارتقاء الأداء تجنبها:

على المدراء الانتباه إلى الحالات التي من الممكن أن يكونوا فيها عرضة للخطأ عند وضع درجات ارتقاء الأداء، هذه الحالات تشمل ما يلى:

#### (١) الحساب الجائر أو المتسرع:

وذلك يحدث عندما يسمح المديرون بأن يؤثر حادثة واحدة ومحددة على المجمل العام للموظف

#### (٢) المبالغة في التساهل أو التشدد:

وذلك عندما يتعامل المديرون بتساهل أو تشدد مفرطين تجاه الموظفين دون الأخذ بالاعتبار الأداء الفعلى لعملهم

#### (٣) الميل إلى الأحكام الوسطية:

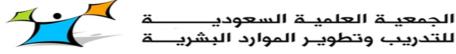
عندما يتردد المديرون في إصدار حكمٍ متشدد على أحد الموظفين يقومون في حياديا

#### (٤) التركيز في الحكم على الفترة الأخيرة:

وذلك بأن يميل المديرون لإعطاء رأيهم بناء على آخر مرحلة من مراحل دورة الموظف وليس على كامل فترة الاداء

#### (٥) المقارنات بينهم كمديرين وبين الموظفين:





أي عندما تتأثر أحكام المديرين بمدى إحساسهم بتشابههم أو تعارضهم مع الموظفين الذين يديرونه

يجب على المدير المراجع وعلى إدارة الموارد البشرية الانتباه إلى هذه النوعية من الأخطاء عند النظر في مدى إلتزام المدير في تطبيق نظام ادارة الأداء للموظفين.

#### # خطوات تنفيذ الارتقاء للافراد

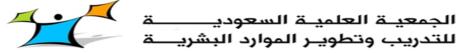
يتم التنفيذ من خلال مجموعة من المراحل وهي:

- المراعضاء درجات لنفسة.
- (٢) يقوم المدير بمناقشة الشريك في الدرجات بعد قراءة النموذج من المدير والموارد البشرية
  - (٣) يتم اخذ ملاحظات من المدير العام عن الشريك قبل المناقشة بين المدير والموظف
    - (٤) يتم اعتماد النموذج من المدير المباشر والموارد البشرية
      - (٥) اعتماد من المدير العام

# دورية عملية الارتقاء

يتم التنفيذ أربع مرات كل عام بواقع مرة كل ثلاثة شهور ، وتحسب نتيجة أعلى نسبتين للشريك ويتم أخذ المتوسط لهما لتكون هذه النسبة في خلال العام والتي





يعتمد عليها أمور أخري تذكر فيما بعد، ويتم إجراء التقييم بتواريخ وفقاً لخطة إدارة الموارد البشرية.

# المردود من المبادرة

ترتبط المبادرة بثلاثة أمور كل منها يخص الشريك ، ويمكن توضيحهم كالتالى:

#### (١)التدريب:

حيث يظهر من خلال نتيجة الارتقاء نقاط تحتاج إلى تحسين فتدرج في خطة التدريب الخاصة بالموارد البشرية.

#### (٢) المسار الوظيفي:

حيث يتم من خلال نتيجة الارتقاء معرفة نقاط القوة لكل شريك التي بدورها تؤثر في المستقبل الوظيفي له.

#### (٣)الحوافز والمكافآت:

حيث يتم ربط الحافز السنوي المقترح بنتيجة الارتقاء في الاداء

#### ملاحظات هامة:

- إن هذا الإصدار الأول وسوف يتم تعديله وتقييمه بعد 6 شهور ...
  - تاريخ الإصدار الأول: 2011/2/10 م

